



# BAC PROFESSIONNEL

## TECHNICIEN CONSEIL VENTE EN ALIMENTATION (Produits alimentaires et boissons)

### Les horaires hebdomadaires À titre indicatif

1 <sup>er</sup> année	2 <sup>nd</sup> e année	Enseignements communs
2h	2h	Français
1h	-	Documentation
2h	2h	LV1
1H30	1H30	Education socio-culturelle
1h30	1h30	Histoire géographie
2h	2h	EPS
2h	2h	Maths
1h	-	Informatique
2h	2h	Biologie écologie
1h25	1h25	Physique chimie
5h	5h	Commerce
1h30	1h30	Economie
1h30	1h30	Génie alimentaire
3h00	3h00	Œnologie
1h00	2h00	DELE (Discipline enseignée en langues étrangères)



**OPTION  
BOXE**

### LYCÉE AGRICOLE ET VITICOLE D'ORANGE

2260 Route du grès – 84100 ORANGE  
Standard : 04.90.51.48.00  
Site : [www.eplorange.com](http://www.eplorange.com)



**ACCESSIBILITE**  
Public en situation RQTH

J'ai effectué une 2<sup>nd</sup>e avec un avis favorable du conseil de classe pour le passage 1<sup>ère</sup> Professionnelle.

### Je souhaite

- Travailler dans le domaine de la vente des vins et spiritueux et des produits alimentaires,
- Acquérir des compétences techniques en œnologie,
- Utiliser ces connaissances pour conseiller et répondre aux attentes variées des clients.
- Être opérationnel à l'issue du cursus scolaire afin de m'insérer dans la vie active rapidement.

Je vais suivre une formation de deux ans une formation en première puis en terminale professionnelle me permettant d'acquérir un diplôme national, recherché par les professionnels de la filière vitivinicole.

### Je vais bénéficier des plus de la formation :

- Un stage collectif développement durable, santé, citoyenneté et sécurité au travail.
- 13 semaines de stage professionnel en entreprise
- La participation à des manifestations commerciales avec l'exploitation du lycée ainsi qu'à l'organisation du salon des vins de l'établissement.
- Des cours d'œnologie en anglais.
- Du contrôle en cours de formation qui représente 50 % de la note de l'examen final du baccalauréat

*Avec mon Bac professionnel, je peux poursuivre vers un BTSA Technico-commercial en vins et spiritueux, BTSA Viticulture Œnologie, ou rentrer dans la vie active en qualité de vendeur, adjoint du responsable de rayon, chef de rayon, attaché commercial, responsable commercial...*

Secrétariat : **Sophie LLORCA**  
Téléphone : 04-90-51-48-06  
Adresse mail :  
[sophie.llorca@educagri.fr](mailto:sophie.llorca@educagri.fr)

CPE : **Jérémy DUPUIS**  
Téléphone : 04 90 51 48 05  
Adresse mail :  
[jeremie.dupuis@educagri.fr](mailto:jeremie.dupuis@educagri.fr)

